

SEMINARE



Hinweise:

Teilnehmerzahl maximal 12
Personen

Termine/Orte:

06.11.2023 - Maintal

Gebühr:

452,20 € inkl. 19% Umsatzsteuer
380,00 € exkl. Umsatzsteuer

**Für mehr Infos
QR Code scannen:**



Positiv und erfolgreich verhandeln

Inhalt

- Erarbeitung eines klaren Rahmens für das Verständnis sachbezogenen Verhandeln - vorher, während und nachher
- Eine Fünf-Schritte-Strategie für sachbezogenes Verhandeln
- Wie bereite ich mich richtig auf eine Verhandlung vor? Denn die meisten Verhandlungen werden in der Vorbereitung gewonnen oder verloren!
- Wie verhalte ich mich in schwierigen Verhandlungssituationen?

Ziel

Dieses Seminar soll Ihnen helfen, erfolgreicher zu verhandeln. Sie werden lernen, wie man Vereinbarungen erreicht, die für beide Seiten zufriedenstellend sind. Es wird Ihnen helfen, bestehende Beziehungen innerhalb und außerhalb Ihres Betriebes zu verbessern und eine Strategie zu entwickeln, die Sie befähigt, Ihren Interessen nachzugehen, ohne sich in zeitintensive Auseinandersetzungen zu verwickeln oder nachzugeben.

Zielgruppen (m/w/d)

Unternehmer, Planer, Meister, Techniker,
Ingenieure

Abschluss

Teilnahmebescheinigung

Dauer

1 Tag

Referent(en)

Dipl.-Ing. H.-J. Senge

Voraussetzungen

Keine